

BUS!NESS POWER

EN RÉGION HAUTS-DE-FRANCE

10 & 11 SEPT
LILLE GRAND PALAIS

SALON
CREER.COM

ÉVÈNEMENT ORGANISÉ ET FINANCÉ PAR



PARTENAIRES OFFICIELS



AVEC LE CONCOURS FINANCIER DE



AVEC LE SOUTIEN DE



MÉDIAS OFFICIELS



SOMMAIRE

1#	PORTRAIT DU SALON	4
2#	LE POINT DE VUE DES ORGANISATEURS ET PARTENAIRES OFFICIELS	6
3#	UN SALON CO-CRÉÉ AVEC LES CHEFS D'ENTREPRISE	9
4#	LA PROGRAMMATION STARTER	12
5#	LA PROGRAMMATION BOOSTER	14
6#	ZOOM SUR LES BUSINESS BREAKFAST	16
7#	SHOWROOM DE L'INNOVATION	17
8#	DYNAMISER LES TERRITOIRES	18
9#	DEMANDEZ LE PROGRAMME	20
10#	LE PLAN DU SALON	22
11#	INFORMATIONS PRATIQUES	23

PORTRAIT DU SALON

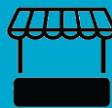
Porté par la Région Hauts-de-France, la Chambre de métiers et de l'artisanat Hauts-de-France, la CCI de région Hauts-de-France et Lille Grand Palais, le Salon Créer - Business Power se tient les 10 & 11 septembre 2018, à Lille Grand Palais. La 12ème édition entend bousculer les codes. **Placée sous le signe de l'innovation**, elle accueille des entrepreneurs qui, aux quatre coins des Hauts-de-France, expérimentent et déploient des business models novateurs, à l'instar de **Nathalie Balla**, **co-Présidente de La Redoute** et marraine de l'édition 2018.

A leurs côtés, **les territoires répondent à l'appel**. Du Montreuillois à l'Audomarois en passant par la Côte d'Opale, l'Amiénois ou encore le Valenciennois, c'est tout l'écosystème régional d'accompagnement des entreprises qui se mobilise pour apporter aux entrepreneurs des solutions concrètes. L'objectif est clair : stimuler l'émergence et la croissance des entreprises aux quatre coins des Hauts-de-France.

CHIFFRES-CLÉS 12^{ème} EDITION



10 000 visiteurs



150 partenaires et exposants



+ de 100 ateliers et conférences



des centaines d'experts de l'accompagnement des entreprises

LE MOT DE LA MARRAINE

« Je suis particulièrement fière d'être la marraine du salon Business Power qui accompagne les entreprises du territoire. Je suis d'autant plus fière que l'édition 2018 met l'accent sur l'innovation et le développement de nouveaux business models, des sujets qui m'animent depuis toujours. Ici, dans les Hauts-de-France, l'innovation est ancrée de longue date. C'est ici qu'est née la vente à distance inventée par la famille Pollet. Aujourd'hui, dans la région, des entreprises continuent à inventer, sortir des sentiers battus. Decathlon s'illustre avec ses produits incroyables, OVH s'est imposé comme une alternative aux GAFAs, Roquette est le leader mondial des ingrédients d'origine végétale et un pionnier des nouvelles protéines végétales... Et l'innovation ne se cantonne pas aux grands groupes. La région bénéficie d'un écosystème innovant particulièrement actif. Je ne citerai que Blanchemaille ou EuraTechnologies, des incubateurs avec lesquels La Redoute coopère d'ailleurs pour imaginer des solutions inédites, différenciantes. »

Nathalie BALLA
Co-Présidente de La Redoute
et marraine de la 12ème édition du Salon
Business Power



4 LEVIERS QUI ONT PERMIS LE RETOURNEMENT DE LA REDOUTE

1. **Mobiliser ses équipes** autour d'une vision claire et ambitieuse, c'est fondamental
2. **S'appuyer sur son ADN**, ses axes de différenciation
3. **Savoir choisir ses batailles**, faire des choix pour réussir
4. **Inscrire le client au cœur de sa démarche**

SES 3 CONSEILS POUR INNOVER

1. **Raisonner à moyen et long terme** pour anticiper les évolutions du monde et identifier les besoins émergents
2. **Oser aller à contre-courant**
3. **Croire en son projet** pour maintenir le cap, contourner les obstacles, convaincre les indécis

LES ORGANISATEURS



Xavier BERTRAND
Président de la Région Hauts-de-France



Karine CHARBONNIER
Vice-présidente en charge
de la formation professionnelle
et des relations avec les entreprises

Entrepreneurs et futurs créateurs d'entreprise, quel que soit votre projet nous avons des solutions ! Business Power fait partie des nombreux salons professionnels auxquels la Région participe, car il est important pour nous de venir à votre rencontre et de vous aider à passer du projet à la réalisation. Être bien informé des différentes aides qu'il est possible d'activer est le point de départ de votre aventure. Pour cette première étape, nous sommes à vos côtés. Et pour les suivantes, nous serons aussi à vos côtés. Avec des solutions concrètes et des dispositifs sur-mesure que nous mettons à votre service. Région pro business pro emploi, nous proposons des aides clé en main aux entrepreneurs qui veulent créer des activités nouvelles, recruter, innover, se développer à l'export...

Les entreprises qui ont fait le choix des Hauts-de-France et bénéficié du soutien de la Région le reconnaissent : le sur-mesure et l'accompagnement de A à Z font toute la différence.

À chaque projet ses solutions. Contactez dès à présent le guichet unique pour les entreprises au 03 74 27 00 27 ou par mail entreprises@hautsdefrance.fr.



Philippe HOURDAIN
Président de la CCI Hauts-de-France

Entrepreneur est un métier d'avenir ! Vous êtes de plus en plus nombreux à vouloir créer et développer votre propre business.

Qu'est-ce qu'on peut faire pour vous ?

Notre raison d'être est de participer à votre réussite d'entrepreneur. Quel que soit votre secteur, quel que soit votre lieu d'implantation, nous sommes à votre service, partout en Hauts-de-France, pour vous accompagner dans cette aventure, de l'idée à la finalisation de votre projet, et bien au-delà. Avec nos conseillers en proximité, et aussi avec un portail d'applications fait pour les entrepreneurs pour des entrepreneurs, **CCIstore.fr**, vous trouverez conseils et appui pour vous lancer et vous développer. Si vous choisissez de **reprendre ou de céder votre entreprise**, nous mettons tout en œuvre pour vous faciliter la tâche et vous mettre en relation. Les opportunités sont nombreuses et l'enjeu est de taille : 19 % des établissements des Hauts-de-France sont concernés par un projet de transmission d'ici 5 ans, soit 33 500 établissements pour un total de 172 400 emplois. Enfin, nouveauté cette année, nous vous invitons à découvrir les **accélérateurs rev3**, voire à intégrer la communauté ! Pour ceux d'entre vous qui ont des projets autour de la transition énergétique, un réseau d'accélérateurs se développe dans la région avec des programmes intensifs pour gagner du temps et être coaché par les meilleurs partenaires pour formaliser votre projet avant sa mise en œuvre.

Entrons dans l'économie du futur !



Alain GRISET

Président de la Chambre de métiers et de l'artisanat Hauts-de-France

Nous sommes ravis de cette 12ème édition du salon Business Power placée sous la thématique de l'innovation et des nouveaux modèles entrepreneuriaux.

La Chambre de métiers et de l'artisanat, premier partenaire de la première entreprise de France, conseille et accompagne les porteurs de projets comme les dirigeants d'entreprises dans leurs actions de développement. Avec plus de 40 antennes Entreprises et Formation sur l'ensemble du territoire, de nombreux conseillers experts, nous sommes fiers de former et d'accompagner les hommes et les femmes de l'artisanat à développer et dynamiser le tissu économique de notre belle région. Nous participons activement aux temps forts du salon à travers des conseils individuels, l'animation d'ateliers thématiques, la participation aux conférences... Ces deux journées sont l'occasion de vous faire découvrir les nombreuses possibilités et les multiples facettes de l'artisanat : innovant, garant d'un savoir-faire unique, passionnant, engageant et indispensable à l'économie locale !

Jacques RICHIR

Président de Lille Grand Palais, Adjoint au Maire de Lille



Le salon Business Power se réinvente, en mode collaboratif. Place à la co-création ! Depuis l'an dernier, sa programmation est co-construite avec les acteurs régionaux de l'accompagnement des entreprises bien sûr, mais aussi avec les entrepreneurs du territoire.

Ensemble, ils décryptent les nouvelles tendances et pratiques entrepreneuriales, partagent leurs expériences, confrontent leurs points de vue à travers des ateliers, des conférences, des workshops...

Placé sous le signe de l'innovation, le salon 2018 consacrera les modèles entrepreneuriaux émergents. Ils ont osé, ils ont innové, ils ont réussi... Les entrepreneurs de la région délivreront les clés de leurs parcours audacieux, à l'image de Nathalie Balla, co-pilote du retournement de La Redoute et marraine du salon. L'innovation s'invitera aussi dans les allées du salon. Un showroom présentera une galerie de produits novateurs made in Hauts-de-France. Inspiration garantie.

Fidèle à sa mission - accompagner l'émergence et la croissance des entreprises du territoire – le salon Business Power 2018 s'annonce comme un concentré de solutions pour tous les porteurs de projets, franchisés, créateurs ou chefs d'entreprise !



Laurent Degroote

Président du CESER, cofondateur et coordinateur du salon Créer

L'important est de généraliser l'esprit entrepreneurial, dans la vie de chacun. La démarche de ne se limite pas à la création d'entreprise, elle est beaucoup plus large. Il peut s'agir d'une activité, (associative, Ess...), d'un projet... l'important est d'entreprendre sa vie. Et notre rôle est d'aider chacun, quel que soit l'âge ou la situation (entrepreneur, salarié, étudiant, retraité..) à porter des projets et les mener à terme, c'est entretenir une dynamique qui progressivement et durablement change les comportements, booste l'énergie, développe de l'activité, l'innovation et l'emploi. C'est faire reculer le chômage et c'est parler d'avenir pour tous.

LES PARTENAIRES OFFICIELS



Johann CARLIER

Animateur de Territoire

Grande Métropole Cerfrance Nord - Pas-de-Calais

Cerfrance Nord - Pas-de-Calais est partenaire historique du Salon Créer - Business Power, un rendez-vous incontournable pour les entrepreneurs de la région et un événement majeur pour nos équipes !

Acteur référence du Conseil et de l'Expertise Comptable, au service de 14 700 Créateurs et Chefs d'entreprise, nous leur donnons les moyens de faire grandir leurs projets et de conjuguer succès, performance et croissance.

Pour cette nouvelle édition, plusieurs nouveautés seront proposées notamment le Diagnostic Conseil, nous vous proposons de venir tester la puissance de votre projet en direct sur notre stand !

Thierry DELBECQUE

Responsable du pôle Animation Marché des Professionnels
Crédit Agricole Nord de France



Nous sommes fiers d'être le partenaire historique du salon Créer - Business Power avec qui nous partageons la volonté d'accompagner les entreprises de notre territoire. Cette 12^{ème} édition, placée sous le signe de l'innovation, nous permet de mettre en valeur les offres de financement en ligne, d'assurances et de gestion des flux adaptées aux besoins des entrepreneurs d'aujourd'hui. C'est aussi l'occasion de rappeler notre disponibilité avec 150 conseillers professionnels répartis dans le Nord et le Pas-de-Calais et de convier les créateurs d'entreprise aux cafés de la création. Ces rendez-vous mensuels de proximité permettent à un réseau de partenaires de la création d'encourager et d'aiguiller les porteurs d'idées. Enfin, nous présenterons le Village by CA, à la fois incubateur, accélérateur et espace de collaboration qui accueille 38 start-up.

NOUVELLES PRATIQUES : LES ENTREPRENEURS DE LA RÉGION PARTAGENT LEUR EXPÉRIENCE

Afin de répondre aux besoins des chefs d'entreprise en quête de retours d'expérience et de solution concrète, le Salon Créer – Business Power met l'accent, une fois de plus, sur son axe pro-business. Pour sa 12^{ème} édition, l'organisation a pris le parti d'impliquer, une fois de plus, des dirigeants dans la programmation. Économie circulaire, nouveaux modèles managériaux, transformation digitale... les entrepreneurs de la région partagent leur vision et leur expérience.



Cédric GUYOT | AGRIKOLIS

Depuis Tourcoing, Agrikolis réinvente la distribution de produits lourds et volumineux. Avec plus de 1 500 points relais implantés dans des exploitations agricoles, la startup développe une solution de livraison inventive à plus d'un titre. Créateur de lien social en milieu rural, le service Agrikolis offre de nouveaux revenus aux agriculteurs et réduit significativement les distances de transports.



Florence DE VANDENHEN | KERMESE SAUVAGE

Au cœur de la baie de Somme, à Caumartin, Kermesse Sauvage remet la production locale sur le devant de la scène. A sa tête, Florence de Vandehen, 35 ans, qui, en 2014, prend un virage radical : de responsable marketing, elle devient tourneuse de bois. Après deux années passées en couveuse d'entreprise, Kermesse Sauvage prend son envol. Ses collections d'ustensiles de cuisine s'affichent sur le site marchand et dans les restaurants de la région. Un projet de boutique est à l'étude...



Alexis DEVILLERS | GROUPE ALIVE

Spécialiste des prestations techniques audiovisuelles pour les événements, Alive Groupe développe un modèle managérial collaboratif et ouvert. Les 400 collaborateurs du groupe coopèrent au quotidien avec des intermittents pour délivrer annuellement plus de 10 000 prestations. Un modèle éprouvé qui construit désormais le succès du groupe à Lille, Paris, Angers, Nancy et Amiens où le groupe a déployé ses agences.



Corinne DEVROUX | BLANCHEPORTE

Plus de 210 ans après sa création, Blancheporte est aujourd'hui leader du e-commerce sur la cible quinquas avec des collections mode & maison créées dans son bureau de style intégré. Historiquement positionnée sur les marchés BtoC, l'entreprise se lance dans l'aventure du BtoB avec le lancement de Blancheporte Pro : une collection de linge de maison proposée aux professionnels de l'hébergement.



Nathalie HARRAN | LA DAME D'ATOURS

A Ansauvillers dans l'Oise, La Dame d'Atours recrée des costumes d'époque. Lancée en 1999, l'entreprise de métier d'art démarre son activité pour le cinéma et le théâtre. Rapidement, les musées et autres châteaux font appel à ses services mais également les particuliers... Aujourd'hui, l'unique société de création de costumes d'époque de la région va plus loin encore. Elle organise des événements et expositions thématiques...



Thomas LETIERS | TEXTIFLOOR

Depuis leurs locaux basés à Hellemmes, Textifloor réinvente la gestion des revêtements de sol des entreprises. L'entreprise innove en proposant un catalogue de revêtements de sol disponibles à la vente ou en location longue durée, et accompagnés d'une maintenance globale. Le conseil, la pose, le nettoyage et même le recyclage des sols usés sont assurés par Textifloor. Créée en 2012 par Thomas Letiers, l'entreprise compte aujourd'hui une équipe de 8 personnes qui travaillent jusqu'au sud de Paris. Le prochain objectif ? Se déployer sur l'Europe du Nord et jusqu'à Lyon.



Céline SCAVENNEC | NIIJI

A Roubaix, Niiji dit « Stop au jetable ! ». Pour les professionnels de la restauration, l'entreprise a imaginé la lunch box Niiji : une solution éco-conçue et fabriquée en France en matériaux biosourcés. Alternative durable au plastique pétrochimique, elle favorise l'emploi local. Et avec son système de contenants de 500ml ou 800ml empilables verticalement comme les bentos japonais, elle s'adapte à une grande diversité de repas à délivrer.



Romain OLIVIER | FROMAGERIES PHILIPPE OLIVIER

Depuis Boulogne-sur-Mer, Romain Olivier digitalise une activité plus que centenaire. Artisan affineur de fromages, tout comme l'étaient son père, son grand-père et son arrière-grand-père, il offre une vue 360° à son entreprise. Option Click & Collect dans les boutiques de détail implantées à Boulogne-sur-Mer, Calais, Lens et Lille, vente en ligne avec le service Chronofresh, activité à l'international mais aussi collaborations événementielles. Preuve que l'on peut exercer un métier ancestral et développer son activité avec les nouvelles technologies.



Thierry FOURMENTEZ | DEXY

A Grenay, au sein de la Communauté d'Agglomération de Lens-Liévin, Dexy rend l'écoconstruction passive accessible aux plus petits budgets. En réutilisant des containers de fret maritime, la jeune pousse, hébergée par Toerana Habitat, coopérative d'entrepreneurs solidaires, compose des habitations offrant un niveau très élevé de performances écologiques, énergétiques et économiques.



Thomas AUBERT et Emma DUMONT | SO SAMPLE

Créée en 2016, à Villeneuve d'Ascq, par Emma Dumont et Thomas Aubert, So sample accélère la distribution de produits tech sur le marché français. L'équipe détecte des produits innovants et internationaux qu'elle propose à ses partenaires de la distribution comme Auchan, Boulanger ou encore Leroy Merlin. Grâce à des stands phygitaux installés en magasin, So sample offre la possibilité aux distributeurs de tester l'appétence de ces nouveaux produits auprès de leur clientèle. Un maillon à forte valeur ajoutée dans la chaîne de l'innovation.



Stéphanie ROME | ALTERFOODIE

Jeune maman dont les enfants étaient intolérants au lait, Stéphanie Rome crée Alterfoodie, une alternative végétales aux produits laitiers. Créée fin 2015, l'entreprise a déjà lancé *Les petites pousses* : une gamme de 7 yaourts sans lait, ni soja, élaborée à base de produits d'origine végétale, 100% bio, sans OGM, sans adjuvant et surtout made in France. Au sein d'Eurasanté, à Lille, Stéphanie Rome et son équipe de 5 personnes gèrent le sourcing des matières premières, l'élaboration des recettes, et la mise en place des procédés industriels. Portée par une ambition forte, atteindre les 10 Millions d'euros à l'horizon à 3 ans, Alterfoodie travaille déjà à l'élaboration d'une nouvelle gamme...



Damien CAVAILLÈS et Vincent COTRO | WELOVEDEVS

Incubée au sein du Village by CA Nord de France, la startup créée par Damien Cavallès et Vincent Cotro aide les développeurs à trouver l'entreprise de leurs rêves. A l'inverse des processus de recrutement classiques, WeLoveDevs propose aux développeurs d'indiquer les entreprises dans lesquelles ils souhaitent travailler. Un gain de temps considérable pour les recruteurs qui rencontrent uniquement des profils intéressés par leur entreprise. Une méthode novatrice couronnée de succès. WeLoveDevs fédère aujourd'hui 800 entreprises, accueille 5 000 développeurs par mois et comptabilise plus de 300 recrutements depuis le début de l'année.



Pierre LEMAIRE et Valéry DE MARTELAERE | TESTOCAR

A Amiens, Pierre Lemaire et Valéry de Martelaere misent sur l'économie collaborative pour développer un service inédit qui facilite l'achat d'un nouveau véhicule. D'un côté un futur acheteur, de l'autre, un particulier qui a déjà fait l'acquisition du modèle souhaité. Durant 45 minutes, ils se rencontrent, testent le véhicule en conditions réelles, partagent leurs points de vue... A la clé, une décision d'achat sécurisée par l'avis d'un expert utilisateur. Avec ce service, Pierre Lemaire et Valéry de Martelaere dessinent, en mode communautaire, une nouvelle façon d'acheter sa voiture, sereinement.

PROPULSER DES MODÈLES INNOVANTS

Véritable think tank et condensé de solutions concrètes, le Salon Créer – Business Power accompagne les porteurs de projet, les créateurs, les repreneurs et les candidats à la franchise à franchir le pas.

Pour eux, l'édition 2018 dessine un parcours de visite dénommé Starter orienté cette année, sur l'innovation.

En relais, une programmation aussi inventive que pragmatique combine conférences, ateliers et temps forts comme autant de clés pour s'engager dans l'aventure entrepreneuriale.



Starter

CRÉATION

REPRISE

FRANCHISE

CRÉER

MASTERCLASS ENTREPRENDRE PENDANT ET APRÈS SES ÉTUDES

Parcours d'une ingénieure-entrepreneure, avec Lamia MIALET Co-fondatrice de COZY AIR.

LUNDI 10/09 – 14H00 – 15H00

📍 ROTTERDAM 3

INNOVER OU MOURIR

L'innovation n'est pas réservée aux grandes entreprises ou à celles qui ont un service R&D. Porté par HDFID, cet événement ludique démystifie l'innovation et identifie quelques facteurs clés de succès tout en proposant quelques bonnes pratiques.

LUNDI 10/09 – 15H00 – 15H45

📍 STUDIO TV

STARTUP BATTLE

Un ring, des pitches et surtout 30 secondes par round pour faire ses preuves. 16 startups des Hauts-de-France s'affrontent de manière bienveillante devant un jury d'experts.

LUNDI 10/09 ET MARDI 11/09 –
16H00 – 17H30

📍 ESPACE RING DE BOXE

CAFÉS DE LA CRÉATION

Aux côtés du CREDIT AGRICOLE, experts-comptables, avocats, notaires, conseillers de la Chambre des Métiers et du réseau Initiative, banquiers ... conseillent les entrepreneurs pour mener à bien ou développer leur projet.

MARDI 11/09 – 9H00 – 12H00

📍 STAND CREDIT AGRICOLE
NORD DE FRANCE - A40

REMISE DES PRIX DE LA 12ÈME ÉDITION DU CONCOURS CRÉASUP

Concours de création - reprise d'entreprise et de mission intrapreneuriale à destination des apprentis.

MARDI 11/09 – 12H00 – 12H45

📍 STUDIO TV

START & BOOST TON PROJET AU SEIN DES PARCS D'INNOVATION HAUTS-DE-FRANCE

Portrait du label Parcs d'Innovation mis en place par la Région Hauts-de-France à destination des porteurs de projets souhaitant rentrer dans un programme d'incubation ou d'accélération. L'exemple du parc Plaine Images.

MARDI 11/09 – 14H00 – 14H45

📍 STUDIO TV

REPRENDRE

LA TRANSMISSION-REPRISE EN RÉGION : POTENTIELS ET CARACTÉRISTIQUES

La transmission est un enjeu majeur pour l'économie régionale tant les défis sont nombreux : préservation de l'emploi, investissement, savoir-faire ou encore maintien de l'activité dans des territoires fragiles. Pour mieux comprendre ces défis la CCI de Région et la DIRECCTE ont analysé les volumes de transmission et apportent un éclairage sur le parcours et le profil des repreneurs

MARDI 11/09 – 10H00 – 10H45

📍 STUDIO TV

CRÉER UNE ENTREPRISE ? ET POURQUOI NE PAS REPRENDRE ! QUELS CHEMINS CHOISIR POUR ENTREPRENDRE ?

Quel est le marché de la transmission ? Comment cadrer son projet ? Comment trouver sa cible ? Quels sont les intermédiaires ? La CCI AMIENS PICARDIE et EMERGEANCES décodent les étapes essentielles d'une reprise réussie.

MARDI 11/09 – 12H30 – 13H15

📍 AGORA 5

K-FAITS DE LA REPRISE : LES ÉTAPES CLÉS DE LA REPRISE D'ENTREPRISE

De la préparation du CV repreneur et de la recherche de cible à la prise en main des équipes, en passant par les différents audits et le financement, Olivier DELZENNE, (repreneur et lauréat RÉSEAU ENTREPRENDRE NORD 2018) et Renaud COUVREUR (DILIGENTIA) témoignent.

MARDI 11/09 – 14H00 – 16H00

📍 LIEGE 1

OPTER POUR LA FRANCHISE

BOOSTER LA FRANCHISE PAR L'INNOVATION ET L'EXPORTATION

Organisé par le Franchise Business Club, un congrès propose aux franchiseurs experts français deux demi-journées de réflexion et de partage. En matinée : booster la franchise par l'innovation. L'après-midi : booster la franchise par l'exportation.

LUNDI 10/09 – 9H00 – 18H00

📍 ARTOIS 1 ET 2

SPEED DATING : RENCONTREZ LES FRANCHISES ET COOPÉRATIVES QUI RECRUTENT

Avec FRANCHISE MAGAZINE, enseignes de franchise ou de commerce associé se présentent en une poignée de minutes...

LUNDI 10/09 – 15H45 – 16H30

📍 AGORA 5

TOUT SAVOIR POUR CRÉER SON ENTREPRISE EN FRANCHISE

La franchise : comment ça marche ? combien ça coûte ? quels sont les droits et les obligations du franchisé ? quel engagement contractuel ?...

La FEDERATION FRANCAISE DE LA FRANCHISE apporte ses éclairages sur le système et la démarche pour devenir franchisé.

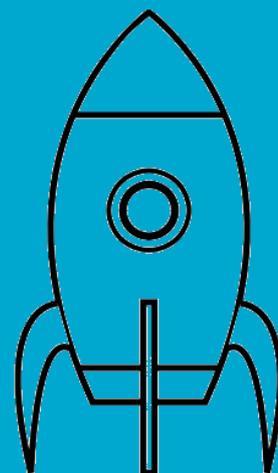
MARDI 11/09 – 13H45 – 14H30

📍 AGORA 5

CAP VERS L'INNOVATION

Economie de la fonctionnalité, management participatif, transformation digitale... Pour stimuler le développement des entreprises du territoire, le Salon Créer – Business Power propose aux chefs d'entreprise, artisans et commerçants un cocktail inspirant d'ateliers, conférences et workshops pour décrypter ces business models émergents qui bousculent les pratiques entrepreneuriales.

L'édition 2018 leur consacre aussi un parcours de visite dit *Booster* organisé autour de trois thématiques - nouveaux modèles, financement et réseautage avec en point d'orgue les business breakfast du mardi matin.



Booster

NOUVEAUX MODÈLES

FINANCEMENT

INTERNATIONAL

NOUVEAUX MODÈLES ENTREPRENEURIAUX

LES RÉUSSITES DES NOUVEAUX MODÈLES ENTREPRENEURIAUX

Autour de Nathalie BALLA, marraine de l'édition, des duos d'entrepreneurs et d'experts croisent leurs regards sur ces nouveaux modèles qui, dans les Hauts-de-France, stimulent l'innovation.

En présence de :

Nathalie BALLA, Co-Présidente LA REDOUTE
Guillaume DELBAR, Vice-président en charge de la rénovation urbaine, du logement, de l'innovation numérique et sociale
REGION HAUTS-DE-FRANCE
Dominique DUBOIS, Directeur de Centre d'affaires CREDIT AGRICOLE
Caroline ADAMS, REV3
Romuald CARON, BGE
Sabine DISSAUX, LOUER DEHORS
Céline SCAVENNEC, NIIJI
Arnaud LEMAY, LES PETITS RADIS
Olivier GRAVELEINE, L'ENTREPRENDRE
Thomas LETIERS, TEXTIFLOOR
Mathieu BUCHALSKI, L'OGRE DE CARROUSSELBERG

LUNDI 10/09 – 18H00 – 19H00 📍 STUDIO TV

CASSER LES CODES AVEC LES NOUVEAUX MODÈLES ENTREPRENEURIAUX

Ils bousculent les codes. Aux côtés d'une personnalité de l'entrepreneuriat des Hauts-de-France, des chefs d'entreprise partagent leur expérience.

En présence de :

Alexandre CONTART, STUDIO DORIAN GRAY
Manuel DAVY, VEKIA
Atman KENDIRA, UBIKEY
Romain OLIVIER, FROMAGERIE PHILIPPE OLIVIER
Cyril DELBECQ, INEAT GROUP

MARDI 11/09 – 9H00 – 10H00 📍 STUDIO TV

OSEZ LES NOUVEAUX MODÈLES ENTREPRENEURIAUX

Constantin WOLFORM, co-fondateur de PUMPKIN, startup qui a l'ambition de devenir la première banque mobile européenne partage son expérience.

LUNDI 10/09 – 16H00 – 16H45 📍 STUDIO TV

FINANCEMENT

L'ACCOMPAGNEMENT DES ENTREPRISES INNOVANTES

Avec le CREDIT AGRICOLE, de l'incubation aux financements en passant par les réseaux d'accompagnement aux entreprises innovantes, décryptage des clés pour réussir.

LUNDI 10/09 – 16H00 – 17H30

📍 COLOGNE 1

FINANCER VOS PROJETS D'ÉCONOMIE SOCIALE ET SOLIDAIRE AVEC LA MEL

La MEL propose un atelier pour faire découvrir ses ruches : hébergement, services et accompagnement personnalisés sont au programme.

LUNDI 10/09 – 11H30 – 12H15

📍 ESPACE CONSULTING

LE FINANCEMENT PARTICIPATIF, POURQUOI PAS?

Comment financer son projet de création, de reprise, de développement par le financement participatif. La CMA (Chambre de métiers et de l'artisanat Hauts-de-France) et CERFRANCE dévoilent les facteurs clés pour réussir sa levée de fonds.

LUNDI 10/09 – 13H15 – 14H00

📍 AGORA 6

LE FINANCEMENT DE MON PROJET D'INNOVATION

HDFID propose un tour d'horizon des différentes aides et financements qui peuvent être mobilisés pour financer un projet innovant.

LUNDI 10/09 – 10H45 – 11H30

📍 AGORA 2

LE FINANCEMENT DE LA CROISSANCE

Un atelier construit par IRD CONSEIL ET TRIGONE GESTION pour définir son besoin financier, monter son Business Plan et trouver ses sources de financement.

LUNDI 10/09 et MARDI 11/09 – 9H30 – 10H15

📍 AGORA 6

INTERNATIONAL

CONGRES FRANCO-BELGE DE LA FRANCHISE

Le temps d'une journée, franchiseurs français et belges croisent leurs regards sur la franchise transfrontalière. A travers 4 ateliers successifs (juridique, recrutement, témoignages et prospective), franchiseurs et experts partagent leurs expériences et donnent les clés d'une franchise qui franchit la frontière.

MARDI 11/09 – 9H00 – 18H00

📍 ARTOIS 1 ET 2

OSEZ L'INTERNATIONAL

Un atelier à la découverte du dispositif déployé par la Chambre de métiers et de l'artisanat Hauts-de-France, avec le concours de la Région Hauts-de-France, pour accompagner les entreprises artisanales dans un développement au-delà des frontières hexagonales.

LUNDI 10/09 – 12H00 – 12H45

📍 AGORA 2

SE DÉVELOPPER À L'INTERNATIONAL

Porté par le CREDIT AGRICOLE NORD DE FRANCE avec le concours de RÉSEAU ENTREPRENDRE NORD et de DGLA, un atelier pour réussir son développement à l'international. Comment se faire accompagner dans sa démarche d'export ? Quelles sont les aides financières possibles ? Comment sécuriser ses ventes ? Tour d'horizon des étapes de la démarche et des conditions de réussite à l'export.

MARDI 11/09 – 12H30 – 13H15

📍 AGORA 3

6 BUSINESS BREAKFAST POUR FAIRE LE PLEIN D'IDÉES INNOVANTES



MARDI 11 SEPTEMBRE - 8H - 9H

Placé sous le signe de l'innovation, le Salon Business Power embarque les entrepreneurs vers de nouveaux horizons. Le mardi 11 septembre, dès 8h00, cap vers la digitalisation, l'innovation sociale, l'internationalisation... 6 business breakfast menés en simultané décryptent les leviers accélérateurs de croissance.

ANTICIPER LA CROISSANCE

Déjouer les risques liés à une croissance rapide : le **Centre National de Coaching** partage sa méthode éprouvée et pragmatique pour tirer parti de perspectives favorables. 8 domaines sont passés en revue pour anticiper et gérer cette étape clé dans la vie d'une entreprise.

AGORA 5

SE DÉVELOPPER À L'INTERNATIONAL

La **Team Hauts-de-France Export** présente les dispositifs et acteurs qui, dans la région, accompagnent les entreprises pour mettre le cap vers l'export.

AGORA 2

APPRÉHENDER LE HANDICAP COMME UN LEVIER DE PERFORMANCE

A l'heure où les entreprises cherchent à repenser leur mode de fonctionnement, libérer les talents, revoir leurs pratiques managériales, la diversité peut apporter une réponse à ces enjeux. Animée par cette conviction, **Tyresias**, start-up sociale spécialisée en innovation sensorielle, a développé une méthodologie basée sur l'expérimentation, la prise de conscience et le passage à l'action; pour construire ou optimiser une vraie stratégie.

AGORA 1

COMPRENDRE, ANTICIPER ET SÉCURISER LES PAIEMENTS

Offrir le meilleur service de paiement à ses clients - saisir les opportunités du digital avec le e-commerce, l'encaissement mobile, la caisse enregistreuse sécurisée - lutter contre la fraude. Le **Crédit Agricole Nord-de-France** fait le point sur les outils qui, dès aujourd'hui, préfigurent des paiements de demain.

AGORA 6

LE FINANCEMENT : À CHAQUE PROJET UNE RÉPONSE ADAPTÉE

Le financement est un élément non négligeable de chaque projet et aujourd'hui il en existe plusieurs types, du plus classique au plus novateur. Les conseillers d'entreprise **CERFRANCE** vous livrent ici les éléments essentiels à retenir.

AGORA 3

SE DIGITALISER OU DISPARAÎTRE

On parle de 3ème révolution industrielle pour évoquer le numérique, mais concrètement, quel est l'impact à court et moyen terme sur les TPE/PME ? Pourquoi est-ce un bouleversement dans l'entreprise et par où commencer ? Trop compliqué, trop chronophage, trop cher... les arguments ne manquent pas. Et pourtant ! **La Chambre de Métiers et d'Artisanat** donne les clés d'une digitalisation réussie.

AGORA 4

SHOWROOM DES PÉPITES TERRITORIALES

Pour sa 12^{ème} édition, le Salon Créer - Business Power accueille les pépites innovantes des Hauts-de-France ! Quinze sociétés sont mises en lumière au sein du Showroom des pépites territoriales, un espace dédié à l'innovation technologique, sociale ou commerciale. Chacune d'elle a su conquérir de nouveaux marchés grâce à un nouveau produit ou un service innovant.

GAILBELLUM : Plateforme de mise en relation entre structures e-sport et marques.

FUNGFEED : Elevage d'insectes à destination de l'alimentation animale et fertilisants agricoles.

SUBLISSIME : Mini studio photo connecté qui coopère avec une application mobile pour optimiser l'éclairage, le positionnement et la mise en scène des objets.

MERRY MERRY : Solution de mesure et de pilotage de la qualité de vie au travail.

BEELTECHOICE SOLUTION : Solution d'accompagnement des entreprises et des porteurs de projets dans la conduite du changement organisationnel, dans la mise en place des bonnes pratiques de gestion de projet et de la qualité en temps partagé.

DRÔLE DE BIKE : Véhicule collectif atypique assisté électriquement, adapté à tous ainsi qu'aux PMR, accompagné d'un Drôle de Guide pour vous raconter une ville autrement au fil d'une chasse aux Trésors connectée.

PREV'SÉCURITÉ 62 : Jeune société de prestation de services dans le domaine de la sécurité incendie.

LA VIE EST BELT : La vie est Belt est une marque de ceintures faites à la main à partir de pneus de vélo usagés et recyclés.

BLUE BADAM : Spécialisée dans l'édition de logiciel, propose sous le même nom le Doodle de l'image.

CONSTRUCTION 3D : Solution complète de construction automatisée sur site via impression 3D.

VOLT : s'est donné pour mission d'accélérer la transition énergétique des entreprises en facilitant l'accès et le maintien d'équipements en assurant des résultats rapidement et en garantissant l'économie financière des entreprises dès le 1^{er} jour.

INFO LOGIC SANTÉ : Editeur de logiciels pour les laboratoires d'anatomie pathologique et de génétique.

THE CHARGING PLACE & HAPP TECHNOLOGIE'S : Recharge d'appareils électroniques mobiles avec mesure d'audience et reconnaissance faciale.

PERFACTOR : Plateforme SaaS B2B qui aide les chefs d'entreprise en leur fournissant des tableaux de bord de contrôle de gestion.

TOUCHE TA COM : Plateforme d'apporteur d'affaire entre commerciaux et entreprises.

CONNECTÉ AUX TERRITOIRES

Pensé pour accompagner la croissance et l'émergence des entreprises du territoire, le Salon Créer - Business Power rayonne sur les territoires. Du Montreuillois à l'Audomarois en passant par la Côte d'Opale, l'Amiénois ou encore le Valenciennois, le réseau régional d'accompagnement des entreprises apporte aux entrepreneurs des solutions concrètes. L'objectif est clair : stimuler l'émergence et la croissance des entreprises aux quatre coins des Hauts-de-France.

ILS SERONT PRESENTS SUR LE SALON



FRANCE
PAYS DE CHAMPAGNE

Les conseils des experts
Certificés donnent
souffle à mon entreprise

CONSEIL &
EXPERTISE
COMPTABLE

entreprise



Région
Hauts-de-

LE PROGRAMME EN

LUNDI 10 SEPTEMBRE

ATELIERS EN AGORAS

09H30 - 10H15	Réseau Entreprendre Nord	Ma Startup attire les talents	AGORA 1	C
	Eurasanté	Construire son Business Plan	AGORA 2	C
	Réseau Entreprendre Nord	Les Dix erreurs à commettre pour rater sa reprise	AGORA 3	C R
	CMA Hauts-de-France	Marchés publics : La dématérialisation des procédures au 1 octobre 2018	AGORA 4	C R CE F
	CCI ARTOIS	Combien vaut une entreprise à vendre ou à reprendre ?	AGORA 5	C R CE F
	IRD Gestion	Financement de la croissance	AGORA 6	C R CE F
	Serve Numérique	Parc d'innovation et grands comptes : Une synergie gagnante	AGORA 1	C R CE F
	HDFID	Le financement de mon projet d'innovation	AGORA 2	C R CE F
	CPME Nord	L'entrepreneur idéal existe-t-il ? Superman ou Wonderwoman !!	AGORA 3	C R CE F
	Now Coworking	Coworking, pépinières, incubateurs, hôtels d'entreprise... que choisir ?	AGORA 4	C R CE F
	Oui care	Réussir dans les services à la personne avec le groupe Leader	AGORA 5	C R CE F
	Caisse d'épargne	La trésorerie préoccupation n° 1 du chef d'entreprise	AGORA 6	C R CE F
	BGE Hauts-de-France	Digitaliser sa TPE	AGORA 1	C R CE F
	CMA Hauts-de-France	Osez l'international	AGORA 2	C R CE F
	Réseau Entreprendre Nord	Je veux créer mon entreprise pendant ou à la sortie de mes études	AGORA 3	C
	Réseau Entreprendre Nord	La bonne santé physique et morale du dirigeant est la clé de la bonne santé de son entreprise	AGORA 4	C R CE F
	FFF / FCA	Franchise, commerce coopératif et associé : quelle formule est faite pour vous ?	AGORA 5	C R CE F
	Crédit Agricole Nord De France	Les 10 erreurs à commettre pour rater son financement bancaire	AGORA 6	C R CE F
	Crédit Agricole Nord De France	Conquête clients et réseaux sociaux : Le mix gagnant	AGORA 1	C R CE F
	BGE Hauts-de-France	Créer en profession libérale : quelles particularités	AGORA 2	C
	SETG	Démonstration Sage 500 Ciel	AGORA 3	C R CE F
	ADITEC	Définir une stratégie d'entreprise : un enjeu de développement	AGORA 4	C R CE F
	YONA	Comment travailler en Flandre Occidentale Belge ?	AGORA 5	C R CE F
	CMA Hauts-de-France	Le financement participatif, pourquoi pas ?	AGORA 6	C R CE F
	BGE Hauts-de-France	Reconquérir les centres-villes et les quartiers grâce au dispositif « Mon Commer'en test »	AGORA 1	C
	CCI International / INPI	Brevets, marques, design : quelles actions avant l'international	AGORA 2	C R CE F
	CCIR / Entrep et Cités/Avocats / Pôle Emploi /CMA Hauts-de-France	Soutenir les recrutements dans les TPE	AGORA 3	C R CE F
	BGE Hauts-de-France	Chefs d'entreprise, mobilisez vos fonds de formation pour renforcer l'efficacité commerciale de votre entreprise	AGORA 4	C R CE F
	Franchise magazine	Ils se sont lancés, pourquoi pas vous ? Témoignages de franchisés et de coproducteurs	AGORA 5	C
	Crédit Agricole Nord De France	Comment financer son entreprise innovante / Startup ?	AGORA 6	C R CE F
	Plaine Images	Rejoindre un écosystème innovant : Une clé pour réussir votre projet	AGORA 1	C R CE F
	Crédit Agricole Nord De France / CERFRANCE	Les règles d'or pour convaincre son banquier	AGORA 2	C R CE F
	REGUS	Quand Coworking rime avec Networking	AGORA 3	C R CE F
	BGE Hauts-de-France	Les secrets d'un pitch réussi	AGORA 4	C R CE F
	Franchise magazine	Speed Dating : Rencontrez les enseignes de franchise et de commerce associé qui recrutent	AGORA 5	C R CE F
	Crédit Agricole Nord De France	Motiver vos salariés grâce à l'épargne salariale et retraite	AGORA 6	C R CE F
	Aditec	De l'idée à l'accélération des projets innovants	AGORA 1	C R CE F
	Pépité	Statut national étudiant entrepreneur : Pourquoi, Pour qui ?	AGORA 2	C
	Audace	Entrepreneurs Comment préparer le coup d'après ?	AGORA 3	C
	A petits Pas/ PAIT	Créer ou reprendre en agriculture	AGORA 4	C R
	CERFRANCE	Choisir sa structure juridique pour son entreprise	AGORA 5	C R F
	Grant Thornton	Quelles ressources financières mobiliser pour le développement des associations	AGORA 6	C R

ATELIERS EN ESPACES D'ANIMATION

9H30 - 10H15	Quido	Un concept d'inventivité collective ! GIE Eurasanté/Exaeco	ESPACE NETWORKING	C R CE
10H00 - 10H45	Crédit Agricole Nord De France	Trouver un bien immobilier adapté à mon activité	ESPACE CONSULTING	C R CE F
11H00 - 11H20	Orange	Comment Orange soutient les Start Up ?	ESPACE CONSULTING	C
11H00 - 11H45	CRA	Fake News et idées fausses sur la reprise	ESPACE NETWORKING	R
11H30 - 12H15	MEL	« Entrepreneur, booster votre projet au sein des Ruches de la MEL »	ESPACE CONSULTING	C R CE
13H00 - 13H45	Initiative LMN	Femmes entrepreneures : Créer ou reprendre ?	ESPACE NETWORKING	C R CE
14H00 - 14H20	Crédit Agricole Nord De France	Le Pack e-commerce	ESPACE CONSULTING	C R CE F
14H00 - 14H45	CCIR	Transformer votre idée en projet	ESPACE NETWORKING	C
14H30 - 14H50	AXA	La digitalisation des entreprises : Saisir les opportunités tout en réduisant les risques	ESPACE CONSULTING	CE
15H00 - 15H20	Declicat	Boostez votre chiffre d'affaire grâce à internet	ESPACE CONSULTING	C R CE
15H00 - 15H45	CCIR/CMA/Pôle Emploi	Ai-je les compétences pour reprendre une entreprise ?	ESPACE NETWORKING	R F
15H30 - 16H15	Pour toi l'entrepreneur	Osez entreprendre	ESPACE CONSULTING	C
16H00 - 16H45	CMA Hauts-de-France	Entourez-vous d'une équipe compétente dès le démarrage	ESPACE NETWORKING	C R
17H00 - 17H45	BGE Hauts-de-France	4 solutions pour tester et développer un projet innovant	ESPACE NETWORKING	C

TEMPS FORTS

9H15 - 10H00	Business Transfrontalier / Région Hauts-de-France	Séminaire Invest - « Hauts-de-France, une région attractive pour se développer » + Educateurs + A la rencontre des talents et techniques en HDF »	ÉVÈNEMENT PRIVÉ	TURIN
9H30 - 16H30	EPA	Mini Days	ÉVÈNEMENT PRIVÉ	JEANNE DE FLANDRE
9H30 - 12H30	Franchise Business Club	Ateliers FBC - Booster sa franchise par l'innovation	ÉVÈNEMENT PRIVÉ	ARTOIS 1-2 EXPERTS
10H30 - 12H00	Conférence Inaugurale	« Création & Innovation : Les Hauts-de-France aux côtés des entreprises »		STUDIO TV
12H00 - 12H45	Nord Actif et Crédit Agricole Nord De France	Entrepreneures : Pourquoi pas vous ?		STUDIO TV C R CE F
13H00 - 13H45	« Hauts de France Active »	Entrepreneurs : engagez-vous !		STUDIO TV C R CE F
14H00 - 14H45	Miguel Delecoeur	« L'e-reputation et l'e-business au service des nouveaux modèles entrepreneuriaux »		STUDIO TV C R CE F
14H00 - 15H00	Hubouse	Masterclass		ROTTERDAM 3
14H00 - 15H30	Audace	Créer même pas peur		EUROTOP
14H00 - 17H30	Franchise Business Club	Ateliers FBC - Booster sa franchise par l'exportation	ÉVÈNEMENT PRIVÉ	ARTOIS 1-2 EXPERTS
15H00 - 15H45	HDFID	Innové ou microw ?		STUDIO TV C R CE F
15H00 - 17H00	Région Hauts-de-France	Faire du RGP une opportunité de Business		PASTEUR C R CE F
16H00 - 16H45	Pumpkin	Osez les nouveaux modèles entrepreneuriaux		STUDIO TV C R CE F
16H00 - 17H30	HDFID	Startup Battle		RING DE BOXE
16H00 - 17H30	Audace	Comment formaliser efficacement son projet d'entreprise		HAINAUT
16H00 - 17H30	Crédit Agricole Nord De France	« L'accompagnement des entreprises innovantes »		TURIN C R CE
17H00 - 17H45	Ville de Lille	Entreprendre à Lille dans le champ de l'économie sociale et solidaire : L'appel à projet permanent de la ville de Lille		STUDIO TV C R CE
18H00 - 19H00	Conférence tête d'affiche	« Les réussites des nouveaux modèles entrepreneuriaux »		STUDIO TV
19H15 - 20H45	Réseau Entreprendre Nord	Soirée des Lauréats	ÉVÈNEMENT PRIVÉ	VAUBAN

UN COUP D'ŒIL

MARDI 11 SEPTEMBRE

08H00 - 09H00

BUSINESS BREAKFAST

Inscription sur salinzeer.com

10H00 - 10H45

11H15 - 12H00

12H30 - 13H15

13H45 - 14H30

15H00 - 15H45

16H15 - 17H00

ATELIERS EN AGORAS

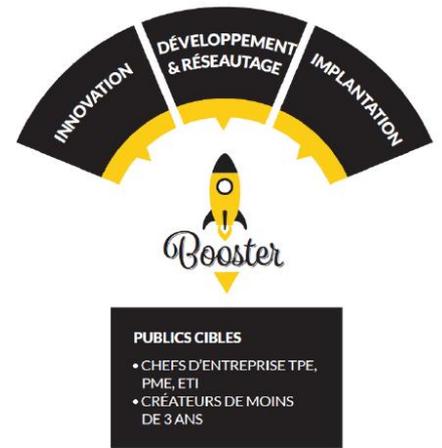
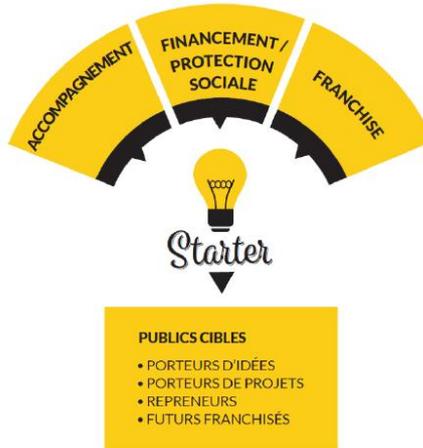
Tyresias	Le handicap : un levier de performance pour votre entreprise	• AGORA 1	CE
Team Export Hauts-de-France	Comment se développer à l'international avec la Team Hauts-de-France Export ?	• AGORA 2	CE
CERFRANCE	Financement sous toutes ses formes	• AGORA 3	CE
CMA Hauts-de-France	Transformation numérique des TPE/PME : se digitaliser ou disparaître	• AGORA 4	CE
CNDIC	Comment anticiper la croissance de votre entreprise ?	• AGORA 5	CE
Crédit Agricole Nord De France	Comprendre, anticiper et sécuriser vos paiements	• AGORA 6	CE
HDFID	J'ai un projet innovant. Comment valider le besoin du marché ?	• AGORA 1	C CE
Finorpa Gestion	Lever de fonds, étape indispensable pour faire émerger des champions	• AGORA 2	C CE
IRD Gestion	S'associer, les erreurs à éviter	• AGORA 3	C R CE F
BGE Hauts-de-France	Les aides à la création et premier développement de l'entreprise	• AGORA 4	C R CE
Bpifrance	Les leviers financiers de votre développement international	• AGORA 5	CE
Crédit Agricole Nord De France	Bien gérer sa trésorerie et financer son poste clients	• AGORA 6	C R CE F
CPME NORD	Comment développer efficacement son réseau professionnel sur le terrain ?	• AGORA 1	C CE
CERFRANCE	Choisir sa structure juridique pour son entreprise	• AGORA 2	C R F
REGUS	Quand Coworking rime avec Networking	• AGORA 3	C CE
HDFID	Augmenter sa capacité à innover, comment s'y prendre ?	• AGORA 4	CE
FCA	Envie d'entreprendre autrement : découvrez le commerce coopératif et associé	• AGORA 5	F
Caisse d'épargne	Sécurité et conversion : le paiement, étape-clé de la vente en ligne	• AGORA 6	C R CE F
CCIR	Quelles solutions digitales pour atteindre vos clients ?	• AGORA 1	C CE F
BGE Hauts-de-France	Tester mon projet d'entreprise de façon réelle avant de m'installer	• AGORA 2	C
Crédit Agricole Nord de France	Se développer à l'international	• AGORA 3	CE
CMA Hauts-de-France (Beauvais)	Comment faire évoluer son statut d'auto-entrepreneur ? Ce statut convient-il au développement de mon entreprise ?	• AGORA 4	C CE
CCI Amiens-Picardie	Créer une entreprise ? Et pourquoi ne pas reprendre! Quels chemins choisir pour entreprendre ?	• AGORA 5	R
Finorpa	Les opérations de rachat d'entreprise à fort effet de levier ou LBO	• AGORA 6	C R CE F
Euratechnologies	La phase d'idéation : Passer de l'idée au concept	• AGORA 1	C
Serre Numérique	Comment utiliser les mécanismes de jeu pour améliorer l'expérience utilisateur ?	• AGORA 2	C R CE F
BGE Hauts-de-France	Vous former au métier de chef d'entreprise	• AGORA 3	C R
Serre Numérique	Les modèles économiques dans le domaine de la création numérique	• AGORA 4	C R CE F
FFF	Tout savoir pour créer son entreprise en franchise	• AGORA 5	F
Crédit Agricole Nord de France / CERFRANCE	Les règles d'or pour convaincre son banquier	• AGORA 6	C R CE F
PAIT	Les nouveaux modes de financement pour mon projet agricole	• AGORA 1	C R
URSSAF	L'Urssaf, ce que vous devez savoir avant de vous lancer	• AGORA 2	C
CCFB	Comment créer son entreprise en Belgique	• AGORA 3	C
Now Coworking	Le coworking, un écosystème accélérateur de business	• AGORA 4	C CE
Réseau Entreprendre Nord	Un Business Plan pour convaincre ou comment monter un projet crédible et solide	• AGORA 5	C
Pôle Emploi/BGE Hauts-de-France	Créer ou rebondir après la perte de votre emploi	• AGORA 6	R CE
Euratechnologies	Définition et cycle de vie d'une Start Up	• AGORA 1	C CE
Nomad formation	Activités de commerce : 13 000 € d'aides pour Booster son démarrage	• AGORA 2	C R
HDFID	Saisir les opportunités européennes pour innover et se développer à l'international	• AGORA 3	CE
LMI Innovation	Porteur de projet innovant : Les 10 questions à se poser avant de créer	• AGORA 4	C
CCI Grand Lille/Réseau entreprendre Nord / Second Souffle	De l'audace entrepreneuriale à la force du rebond	• AGORA 5	C R CE F
Crédit Agricole Nord De France	Chefs d'entreprise : L'importance de la cybersécurité	• AGORA 6	C R CE F

ATELIERS EN ESPACES D'ANIMATION

10H00 - 10H20	Autonomie et Solidarité	Lancement du Grand Prix Autonomie et Solidarité	• ESPACE CONSULTING	C R CE F
10H00 - 10H45	Enactus	Etudiants ? Engage toi et crée ta startup Sociale en 45 min	• ESPACE NETWORKING	C
11H00 - 11H20	Crédit Agricole Nord De France	Assurance prévoyance de l'entrepreneur	• ESPACE CONSULTING	C R CE F
11H00 - 13H00	CCIR - Club des repreneurs	Transmission-reprise : analyse stratégique et évaluation d'entreprise (Jusqu'à 13h15)	• ESPACE NETWORKING	R
11H30 - 12H15	MEL	Entrepreneur, booster votre projet au sein des Ruches de la MEL	• ESPACE CONSULTING	C CE
12H30 - 13H15	Ville de Lille	Bénéficier d'exonérations fiscales et du dispositif Emplois Francs à Lille	• ESPACE CONSULTING	C R CE
14H00 - 14H45	CERFRANCE	Le prélèvement à la source	• ESPACE NETWORKING	C R CE F
14H30 - 14H50	Crédit Agricole Nord De France	Cash in Time	• ESPACE CONSULTING	C R CE F
15H00 - 15H45	Région Hauts-de-France	RGPD, Ce qu'il faut savoir pour mon entreprise	• ESPACE NETWORKING	C R CE F
15H00 - 15H45	Pas de Calais Actif	Entrepreneurs des quartiers : libérez votre énergie entrepreneuriale	• ESPACE CONSULTING	C R
16H00 - 16H45	Région Hauts-de-France	RGPD, Comment se faire accompagner	• ESPACE NETWORKING	C R CE F

TEMPS FORTS

9H00 - 10H00	BUSINESS BREAKFAST - Conférence	« Casser les codes avec les nouveaux modèles entrepreneuriaux »	• STUDIO TV	CE
9H30 - 16H30	EPA	Mini Days	• JEANNE DE FLANDRE	C
9H30 - 17H30	Franchise Business Club	Congrès Franco-Belge de la franchise	• ARTOIS 1-2	F
10H00 - 10H45	CCIR/ CMA/Région et Pôle Emploi	La transmission-reprise en région : potentiels et caractéristiques	• STUDIO TV	C R CE
10H00 - 11H30	Audace	Comment formaliser efficacement son projet d'entreprise	• HAINAUT	C
11H00 - 11H45	Pépîte	« Pépîte starter, premier programme d'accélération pour les étudiants entrepreneurs »	• STUDIO TV	C
11H00 - 12H00	Brix Consulting	L'art de la négociation : les apports de la préparation mentale by BRIX	• RING DE BOXE	C R CE F
12H00 - 12H45	Formasup	Remise des prix de la douzième édition du concours Créasup	• STUDIO TV	C
13H00 - 13H45	Nicolas Quilliet	Conférence	• STUDIO TV	
14H00 - 14H45	Plaine Image et HDFID	Start et Boost ton projet au sein des parcs d'innovation Hauts-de-France	• STUDIO TV	C R CE
14H00 - 16H00	Réseau Entreprendre Nord	Les « K-faits de la reprise »	• LIEGE 1	
15H00 - 15H45	Aditec/Serre Numérique/Transalley/CCI (REV3)	Créer dans un marché innovant, bien choisir son secteur d'activité	• STUDIO TV	C R CE
16H00 - 16H45	Techshop	Les nouveaux apprentissages : Créativité, prototypage et fabrication	• STUDIO TV	CE
16H00 - 17H30	HDFID	Startup Battle	• RING DE BOXE	C R CE F
17H00 - 18H00	Conférence de clôture	EPA : Ouverture des 100 ans de la mini-entreprise	• STUDIO TV	



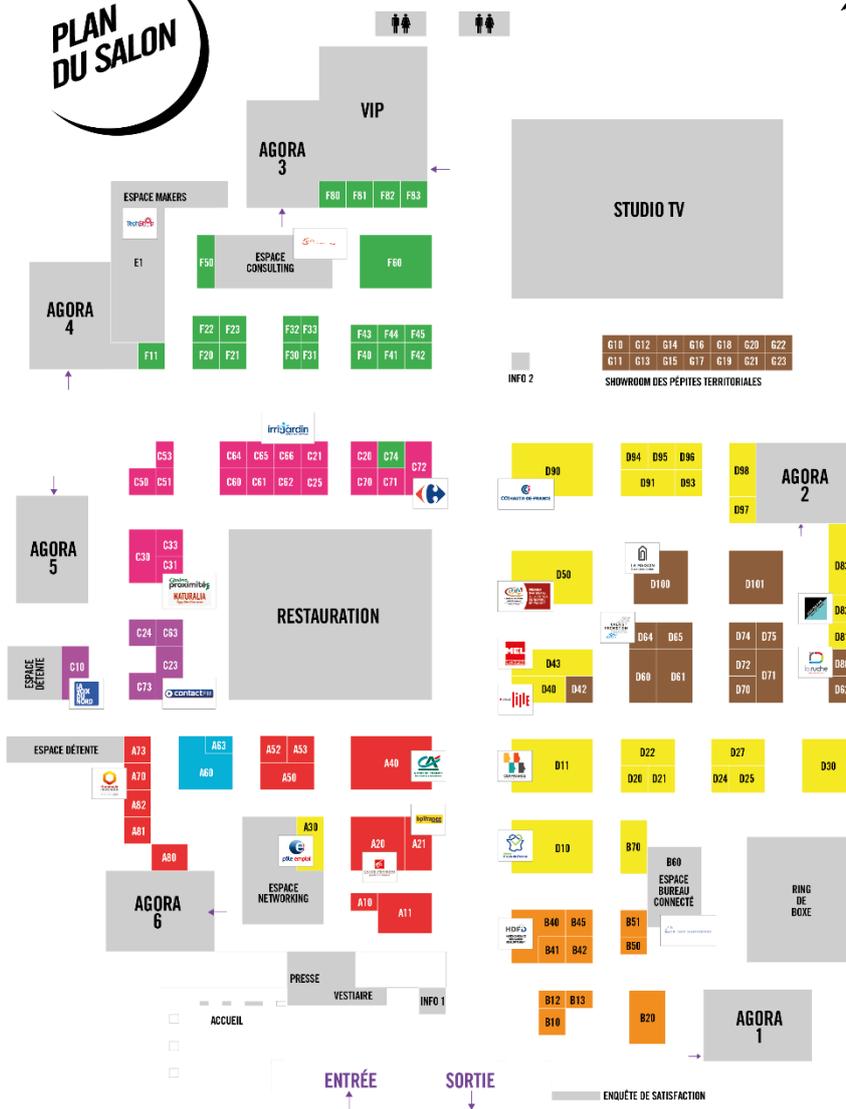
BUSINESS POWER

EN RÉGION HAUTS-DE-FRANCE

10 & 11 SEPT
LILLE GRAND PALAIS

SALON
CREER.COM

PLAN DU SALON



FINANCEMENT

- ACTEMIS CONSEIL A52
- AGEA A80
- AUTONOMIE ET SOLIDARITE A73
- BPI FRANCE A21
- CAISSE D'ÉPARGNE-HAUTS-DE-FRANCE A20
- CIC - RELATIONS EXTERIEURES A11
- CRÉDIT AGRICOLE A40
- FINORPA A50
- HARMONIE MUTUELLE A70
- HAUTS-DE-FRANCE ACTIVE A82
- IN EXTENSIO A81
- INITIATIVE HAUTS-DE-FRANCE A53
- MMA A10

INNOVATION

- ADITEC B20
- LOUIRE LENS VALLÉE - VIVALEY
- COZE
- OPTION PUBLIC
- CAE'WINOV B45
- EURATECHNOLOGIES B13
- GOTOS3 B41
- HOFID B40
- INNOTEX B50
- INPI B10
- FLAINE IMAGES B12
- SERRE NUMÉRIQUE B42
- SO SAMPLE B60
- TECHSHOP E1
- VILLAGE BY CA B51

FRANCHISE ET COMMERCE ASSOCIÉ

- AVIVA CUISINES C25
- BOULANGERIES FIRMIN C33
- CARREFOUR PROXIMITÉ C72
- CASINO PROXIMITÉ / NATURALIA FRANCE C31
- CLASS'CRÔUTE C81
- DANIEL MOUVEY SIGNÉ VOS ALLEES C85
- FOA C20
- FFF C21
- IRRIARDIN C66
- JU'STO SRL C60
- LE CENTRE NATIONAL DU COACHING C30
- LES PETITS BILINGUES C53
- LA VIE CLAIRE C64
- HELBEC C74
- INSTANTCOM F80
- Q2 CARE SERVICES / APEF SERVICES C71
- PANO C51
- SIGNARAMA C70
- TRYBA C62

ACCOMPAGNEMENT

- ACTIVITES & EMPLOI D83
- AGEFOS PME HAUTS-DE-FRANCE D82
- AUDACE D27
- BSE D22
- CCI DE RÉGION HAUTS-DE-FRANCE D90
- CERFRANCE D11
- CHAMBRE DE MÉTIERS ET DE L'ARTISANAT HAUTS-DE-FRANCE D50
- CHAMBRE INTERDÉPARTEMENTALE DES NOTAIRES DU NORD ET DU PAS-DE-CALAIS D20
- CRESS HOF CHAMBRE REGIONALE DE L'ECONOMIE SOCIALE ET SOLIDAIRE D24
- DILIGENTIA D95
- GESTELIA D97
- JUNIOR ENTREPRISES - PROG'HEI D30
- SCIENCE PO LILLE JUNIOR CONSEIL - IODE
- STRATÈGE ET CONSEILS ISTE
- CONTRATS LILLE PROJETS
- SKEMA CONSEIL LILLE
- LINKEMERGEANCES D94
- MÉTROPOLITAIN EUROPEENNE DE LILLE D43
- ORDRE RÉGIONAL DES EXPERTS COMPTABLES B70
- PAIT D81
- PEPITE / HUBHOUSES D98
- UNIVERSITÉ CATHOLIQUE DE LILLE
- CAMPUS LILLE MOULIN
- UNIVERSITÉ DE VALENCIENNES ET DU HAINAUT CAMPBRESIS
- UNIVERSITÉ D'ARTOIS
- CAMPUS PONT DE BOIS
- UNIVERSITÉ DU LITTORAL CÔTE D'IVOIRE
- CAMPUS CITÉ SCIENTIFIQUE
- PÔLE EMPLOI A30
- PÔLE SANTÉ TRAVAIL METROPOLITAIN NORD D25
- RÉGION HAUTS-DE-FRANCE D10
- RÉSEAU ENTREPRENDRE NORD D91
- RSI D93
- S'INSTALLER À LA CAMPAGNE D21
- URSSAF NORD-PAS DE CALAIS D96
- VILLE DE LILLE D40

REPRISE ET TRANSMISSION

- PORTAL REPRISE ET TRANSMISSION A60

TERRITOIRES - IMPLANTATION

- AGGLOMÉRATION LENS LIEVIN D75
- BEETLECHOICE SOLUTION C21
- BLUE BADAM G19
- BOULOGNE-SUR-MER DÉVELOPPEMENT D72
- CALAIS PROMOTION D64
- CAPSO D60
- COMMUNAUTÉ URBAINE DE DUNKERQUE D61
- COMMUNAUTÉ D'AGGLOMÉRATION DU SAINT QUENTINOIS D62
- COMMUNAUTÉ D'AGGLOMÉRATION VALENCIENNES METROPOLITAIN D65
- PRÉVISECURITE G2
- DRÔLE DE BIKE G10
- FUNGFEED C20
- GALIBELLUM G14
- INFO LOGIC SANTE G12
- LA MAISON DU COWORKING D100
- LA RUCHE DE DELAIN D80
- LA VIE EST BELT G13
- MERRY MERRY G22
- NOW COWORKING D101
- OPALEGO D70
- P2A VOUS HÉBERGE D42
- PERFACTOR G23
- PÔLE METROPOLITAIN DU GRAND AMIENNOIS D71
- PORTE DU HAINAUT DÉVELOPPEMENT D74
- SUBLISSIME G17
- THE CHARGING PLACE & HAPP TECHNOLOGIES G11
- TOUCHE TA GOM G16
- VOLT G15
- BEFUB.COM C63
- CONTACT FM C23
- COURRIER CADRES C73
- GUIDE DU CRÉATEUR C24
- LA VOIX DU NORD C10

ENVOI DE VOS ORGANES ET FINANCIER PAR

HAUTS-DE-FRANCE

ORGANES FINANCIERS

MÉTIERS OPTIQUES

CONTACTS PRESSE

Presse & Cie

Marine Merveillie - mmerveillie@presse-cie.com - 06 75 39 59 12

Véronique Rétaux - vretaux@presse-cie.com - 06 30 07 93 35



www.saloncreer.com